

Sales security specialist

Introduction

Intégrateur de systèmes, [Uptime-ICT](#), est l'alter ego francophone d'[Uptime Group](#) (qui a plus grande échelle fait partie de [Cronos](#), 5000 personnes).

Fort de plus de 350 professionnels hautement qualifiés avec une connaissance approfondie des technologies « infrastructure », nous accompagnons, nous innovons et nous osons engager de nouveaux talents répondant aux attentes du marché.

Votre mission

En votre qualité de *sales security specialist*, votre mission consistera à renforcer notre équipe de vente pour nos clients et prospects sur le territoire francophone :

- Prospecter, développer et entretenir le portefeuille commercial en veillant à la satisfaction des clients et en maintenant une relation de confiance et de longue durée avec ceux-ci ;
- Écoute active et bonne compréhension des besoins du client et mapping avec notre offre ;
- Présentation de nos solutions chez les clients avec nos partenaires et/ou vos collègues de l'équipe de vente ;
- Réaliser des démarches de prospection ciblées afin de renforcer la présence et l'image de notre groupe sur le marché francophone.

Votre profil

- « Hunter » dans l'âme, le téléphone ne vous fait pas peur ;
- Vous avez un bachelier ou un master (de préférence IT) et avez une expérience probante (5 ans) dans la vente ;
- Vous disposez d'une connaissance active en sécurité, réseaux (Cisco, Fortinet, ...) ainsi que dans la gestion d'identités ;
- Vous disposez d'une curiosité naturelle pour l'IT (et plus particulièrement la partie infrastructure) et vous avez envie de travailler dur pour améliorer vos connaissances dans ce domaine ;
- Vous êtes passionné et vous estimez avoir de bonnes aptitudes commerciales en vue d'instaurer des relations à long-terme avec vos clients ;
- Capable d'établir vos propres priorités, de négocier efficacement et d'agir en vue d'atteindre vos objectifs ;
- Structuré et bien organisé dans votre travail ;
- Personnalité forte et résistante au stress ;
- Team player ;
- Flexible, polyvalent et dynamique ;
- Francophone avec une excellente maîtrise de l'anglais, la connaissance du néerlandais est un plus ;

Offre

- Un job excitant et challenging pour une organisation innovante et grandissante ;
- Un environnement de travail où le capital humain est important
- Un paquet salarial compétitif, agrémenté d'avantages extralégaux et d'une voiture de société;
- Des possibilités de carrière et de développement personnel.

Lieux

Wallonie et Bruxelles.

Motivé(e) à rejoindre notre équipe ?

Envoyez votre candidature à recruitment@uptime-ict.be